



Wir sind einer der führenden Produzenten und Importeure von Massivholzprodukten und Holzwerkstoffen. Als Partner des Handels importieren wir ein vielfältiges Programm an Holzzeugnissen, die wir dann in unserem modernen Hobel- und Lackierwerk veredeln. Neben dem Fertigungsstandort in Deutschland, betreiben wir Einkaufsbüros in Shanghai, China und Riga, Lettland.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

## **Vertriebsmitarbeiter** (m/w/d) im Innendienst sowie **Key-Account Manager** (m/w/d) für Norddeutschland und Nordrhein-Westfalen

### **Aufgabenbereich:**

- Betreuung einer eigenen bestehenden Kundengruppe, Bearbeitung der Anfragen durch täglichen telefonischen und schriftlichen Kundenkontakt.
- Erstellen von Angeboten und Preiskalkulationen
- Abwicklung der bestehenden und selbst generierten Aufträge
- Unterstützung des gesamten Vertriebsteams im Tagesgeschäft und Erschließung neuer Kundenpotentiale.
- Entwicklung neuer Konzepte in direkter Zusammenarbeit mit den Kunden und der Geschäftsführung

### **Ihr Profil:**

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ähnliche Qualifikation
- Berufserfahrung im Bereich Vertrieb ist von Vorteil
- gute analytische Fähigkeiten, Organisationstalent und kommunikativ stark
- Kunden- und lösungsorientiertes Denken und Handeln
- Gute MS-Office Kenntnisse, insbesondere Excel
- intrinsisch motiviert und besitzen die Fähigkeit andere zu begeistern
- Ein hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein, Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick runden ihr Profil ab

### **Was wir bieten:**

- Positionen mit erheblichem Gestaltungsraum und eine langfristige Perspektive in einem mittelständischen Unternehmen mit flachen Hierarchien, in dem Sie Ihre Ideen und Konzepte einbringen können.
- Eine sehr gute Einarbeitung von unserem, seit Jahren zusammenarbeitenden Team, das einen guten Mix aus jungen und erfahrenen Kolleg:innen mit sich bringt.
- Optimale Arbeitsbedingungen mit allen notwendigen Arbeitsmitteln in einem modernen Büro im Herzen der Überseestadt
- Attraktive erfolgsorientierte Vergütung
- Firmenwagen mit privater Nutzung für den Außendienst
- Sie erwartet ein Arbeitgeber mit interessanten Produkten und einer klaren Vision für den Markt

### **Interessiert Sie diese anspruchsvolle Aufgabe?**

Dann bitten wir Sie, Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an [bewerbung@bremer-holzwerke.de](mailto:bewerbung@bremer-holzwerke.de) zu senden.

### **Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!**

Weitere Informationen über unser Unternehmen finden Sie auf unserer Webseite: [www.bremer-holzwerke.de](http://www.bremer-holzwerke.de)

